

Teknisk Säljare sökes till BTC Industribatterier AB

Som teknisk säljare på BTC Industribatterier AB kommer du att ta fram batterilösningar till kunder på den svenska marknaden. Våra kunder finns inom fyra segment: Telekom, UPS, Rail och Kraft/Övrigt. Bolaget tillhandahåller och anpassar sina batterilösningar med produkter från fyra-fem av världens ledande batteritillverkare. Våra kunder har höga krav och vår roll är att vara både rådgivare och partner gentemot kund i deras olika projekt. Förmåga att hantera och diskutera tekniska lösningar både med kund och leverantör är nödvändig.

BTC Industribatterier har kontor och lager i Oskarshamn. Företaget är ett helägt dotterbolag till börsnoterade Addtech AB och ingår i dess affärsområde Power Solutions.

Vi har idag 4 anställda och omsätter drygt SEK 50 milj. Bolaget har haft en fantastisk utveckling under senaste åren och är idag ett ledande batteriföretag i Sverige med ambitionen att fortsätta denna tillväxt.

Du kommer att få lära dig våra produkter och kunder och så småningom svara på frågor av både teknisk och kommersiell typ. För att lyckas är du självgående och har eget driv men förstår vikten av att samarbeta i ett lag. Du är trygg i din roll och har lätt att skapa förtroende på alla nivåer utifrån din tekniska kompetens, lyhördhet, analytiska förmåga och att se sammanhang i komplexa frågor. Du är affärsmässig i arbetet med att skapa, bygga och utveckla affären men innehar även uthålligheten som krävs för att bygga långa och positiva kundrelationer.

Du är ingenjör gärna inom el alternativt innehar likvärdig teknisk bakgrund/utbildning. Erfarenhet av försäljning liksom reservkraftsbatterier är en merit. Då du kommer hantera svenska kunder liksom internationella leverantörer krävs att du talar och skriver svenska och engelska obehindrat.

Vi erbjuder ett uppdrag i ett företag med snabba beslutsvägar och god laganda som verkar i en växande och spännande bransch. Du får ett fritt arbete där du får jobba med helheten och blir en självklar del av laget. Goda möjligheter till avancemang finns både inom företaget och i den koncern vi tillhör.

Välkommen att söka tjänsten med CV och personligt brev via mejl till cjs@btc.nu eller vid frågor kontakta VD Carl-Johan Sabelsjö 070-9784455 eller cjs@btc.nu
Ansökan lämnas senast 2018-06-15 men vi kommer behandla inkomna ansökningar fortlöpande och tjänsten kan komma att tillsättas tidigare.

Vi undanber oss erbjudanden om annonserings- och rekryteringshjälp i samband med denna tjänst.